

# TEAMS ENTWICKELN, BEGLEITEN & STEUERN

[ONLINE FORTBILDUNG]

Für Ihren Trainingserfolg:  
Den Talenten Flügel  
wachsen lassen

## Teams entwickeln und steuern

*Die Kunst dynamische Prozesse in konstruktive Bahnen zu lenken*

### Dynamiken und Wechselwirkungen erkennen und pro-aktiv lenken

Erfolgreiche Teams erreichen die gesetzten Ziele schneller und effizienter. Selbstorganisation, Verantwortung und Team-Zusammenarbeit sind Erfolgskriterien und zugleich ein organisches Feld mit hoher Eigen-Dynamik. Diese Dynamik muss professionell gelenkt werden.

In erfolgreichen Zeiten fällt es meist leicht Mitarbeiter\*innen zu führen, Kund\*innen zu beraten und selbst mit Freude zu arbeiten. In Zeiten von Umstrukturierungen, schlechter Geschäftslage oder großer Unsicherheit fällt es umso schwerer.

TeamCoaching setzt an der Team-Dynamik an und leitet das Team – auch in turbulenten Zeiten – in eine konstruktive Richtung.

Dafür braucht es geschulte Führungs- und Fachkräfte, die den Mitarbeitenden die Rahmen- und Kommunikationsbedingungen stellen, die Sie brauchen, um wirtschaftlich zu arbeiten und menschlich miteinander umzugehen.

### TeamCoaching etabliert soziale Intelligenz

Im TeamCoaching werden Methoden und Kenntnisse angewendet, um Mitarbeitende zu selbstverantwortlichem Denken und Handeln zu motivieren, Engagement und Effizienz zu fördern und kontinuierliche Entwicklungsprozesse zu unterstützen.

#### Inhalte:

- Moderationskompetenzen anhand systemischer Coaching-Prinzipien  
Teil 1: Online-Seminar: Kommunikation & psychologische Prozesse  
[3 Termine, jeweils von 9.00 bis 12.00 Uhr]
- Teil 2: Online-Seminar: Feedback & Feedforward  
[2 Termine, jeweils von 9.00 bis 12.00 Uhr]
- Teil 3: Online-Seminar: Teams moderieren  
[2 Termine, jeweils von 14.00 bis 17.00 Uhr]  
Das „Saramakansche Prinzip der Moderation“ – die wohl effizienteste und menschlichste Methode um im Schulterschluss arbeiten, entwickeln und entscheiden zu können.

**Dauer:** 7 Tage à 3 Stunden,

**Ort:** Online

**Preis:** 1.950 EUR;  
min. 3, max. 8 TN

**Zielgruppe:** Geschäftsleitung,  
Management, Führung | Team-  
Vertriebsleitung

#### Methodisches Vorgehen:

- 20% Theorieanteil, 80% Praxis-Übung mit hohem Coaching- Trainingsanteil
- Persönliche Feedbacks durch die Trainer/innen, auf Wunsch Videofeedback

*mehr unter*

[www.TrautweinTraining.de](http://www.TrautweinTraining.de)



Inspiration



Training



Entwicklung